



maar een beperkt deel van de actualiteit in kaart brengt, omdat leadkwalificatie of nabewerking, gemiste orderanalyse etc, niet ondersteund worden.

### White paper

IDEAX heeft een white paper samengesteld met een gedetailleerde beschrijving van de Visus Salespipe Monitor. Onderstaand kunt u deze uiteenzetting aantreffen in PDF formaat.

De Salespipe Monitor is een hulpmiddel waarmee:

- gebruikers de aanvragen en verkoopkansen registreren
- informatie tussen binnen- en buitendienst elektronisch wordt uitgewisseld
- inzicht in de kwaliteit van de verkoopmogelijkheden ontstaat
- adviezen voor individuele aanvragen kunnen worden geconfigureerd
- het opstellen van een betrouwbare verkoopprognose gemakkelijk wordt
- en die online, actueel inzicht geeft in de stand van zaken rond aanvragen, offertes, klanten, etc.

De Visus Salespipe Monitor is een onmisbaar dashboard voor iedere verkoper en verkoopmanager.

### De praktijk

Meer weten of een demo? Bel de Visus Salesdesk (024-3609245)

▶ Februari 2004										48.000
▶ Januari 2004										48.000
▼ December 2003										80.750
✈	31-12-2003	TNO Wegtransport	Delft	Inkoopstelsel (custom)	10	AkG	50.000	0		Lead
✈	31-12-2003	Delicia B.V.	Tilburg	Implementatie Scopion	65	BK	35.000	75	26.250	IBO
✈	31-12-2003	Cegelec	Moerdijk	Custom App voor tijdsregistratie	10	AkG	20.000	0		Lead
✈	31-12-2003	Macrocheck	Escharen	25 PC's	25	DG	25.000	35		IBO On hold
✈	15-12-2003	RTV Rijnmond	Rotterdam	Office.net (AkG)	75	BK	15.000	90	13.500	IBO
✈	15-12-2003	Wessanen Nederland B.V.	Amstelveen	Productspecificatie systeem	50	MM	75.000	50	37.500	IBO
✈	01-12-2003	DSM Anti Infectives	Delft	Agenda tbv OASIS (AkG)	35	AkG	3.500	50	1.750	IBO
✈	01-12-2003	DSM Food Specialties	Delft	CDB Dairy Australië (AkG)	10	AkG	5.000	50		IBO On hold
✈	01-12-2003	DSM Food Specialties	Delft	Support Enzyme Database	20	AkG	3.500	50	1.750	IBO
▶ November 2003										29.000
▶ Oktober 2003										26.800